

IBM Power Virtual
Server
¿Qué implica
migrar IBM i / AIX a la
nube?

Diego E. KESSELMAN
IBM Champion 2022/23/24
Director General
ESSELWARE SOLUCIONES
dkesselman@esselware.com



Quienes somos

- Asociados de negocio de IBM desde 2011
- Personal con más de 20 años trabajando en IBM Power
- Co-autores del RedBook "IBM Power Systems Virtual Server Guide for IBM i"
- Partners de Skytap, Falconstor, Rocket Software, Fortra
- IBM Champion 2022/2023/2024 (Power)



¿Por dónde comienzo?

¿Por dónde comienzo?

- Es negocio vender IBM PowerVS?
- Es más barato que On-Premise?
- Quienes son candidatos a mover sus cargas a la nube?
- Cómo hago un sizing?
- Cómo cotizo... la infraestructura, la migración, los servicios?
- Debo hacer una PoC? Por qué? Cómo?
- Debo capacitar y/o certificar a mi gente?
- A quien puedo pedir apoyo?

¿Por dónde
sigo?

Matriz de Responsabilidad

	On-Premises	IaaS PowerVS	PaaS	SaaS
<u>Aplicaciones</u>				
<u>Datos</u>				
<u>Runtime</u>				
<u>Middleware</u>				
<u>OS</u>				
<u>Virtualización</u>				
<u>Servidores</u>				
<u>Almacenamiento</u>				
<u>Conectividad</u>				
	<u>Cliente</u>		IBM	

Matriz RACI



¿Cómo migrar?

Estrategias

Estrategias de migración

- Exportar a OVA
- Salvado y Restauración
- Réplica
- **Dispositivos físicos:** Tape, discos externos, NAS, MDM, etc

NO SE PUEDE MIGRAR DE STORAGE A STORAGE! (por ahora)



¿Cómo venderlo?

Casos de uso?

¿Cómo venderlo?

Vendiendo: Casos de uso

DRP/DRC/DRaaS

Dev/QA

Producción

El cliente pide el servicio

- Guiar y encausar expectativas
- Servicios:
 - Migración
 - Adecuación y upgrades
 - Helpdesk
 - Managed Services



Migrar y Operar: ¿Qué necesito?

CONSIDERACIONES

¿Qué necesito para migrar y operar?

- Comunicaciones
 - Landing Zone/Direct Link/Cloud Connection/Transit Gateway
 - VPN
 - Enlaces
- Respaldos: VTL, Software de respaldo, SAVF/TAR/mksysb
- Object Storage
- Monitoreo
- Middleware



¿Quien es mi
competencia?

¿Quien es mi competencia?

- On-Premise
- MSPs
- Conectria (AWS)
- Skytap on Azure
- IBM Power on Google Cloud (IP4G)



Caso de éxito: Compañía de Seguros

Caso de éxito

- Compañía de seguros
- Migración de Producción, Desarrollo y Calidad
 - Etapas del proyecto
 - Método de migración
- Operación
 - Respaldos
 - Conectividad
 - Monitoreo de ambientes
- Soporte



Lecciones aprendidas

Lecciones aprendidas

- **IBM TIENE LA MEJOR SOLUCION DE IBM POWER EN LA NUBE PARA CARGAS EMPRESARIALES**

- Al migrar escoger el método más confiable y conocido por nosotros
- Muchos clientes confunden cloud con Managed Services.
- Algunos clientes creen que migrar a la nube es modernizar automáticamente.
- La documentación, características y diseño del portal pueden cambiar.
- Automatizar todo lo que podamos
- Delimitar correctamente el alcance del proyecto ante el cliente
- Pedir recogidas de rendimiento para hacer el sizing (nmon, Performance tools, etc)
- No usar productos mágicos, a menos que los hayamos probado
- En la medida de lo posible, contratar soporte AVANZADO o PREMIUM. El soporte básico es muy básico.
- Probar el ancho de banda y la apertura de puertos en el firewall del cliente.
- La latencia puede o no afectarnos.
- Recordar que en muchos casos los servicios son remotos. Revisar el tipo de acceso que tendremos y si el cliente tiene políticas estrictas de seguridad, como el uso de PAM (Beyond Trust, CyberArk, etc.).
- Cuando el intercambio de datos entre la nube y on-prem es alto lo mejor puede ser tener un "proxy" en PowerVS, o incluso mover cargas relacionadas.
- Si migramos usando respaldos, lo ideal es usar Object Storage como paso intermedio.
- La VTL es el mejor amigo de IBM I. Recordemos que el equipo para alojarlo tiene costo.
- Si necesitamos una VPN Client-to-Site lo mejor es configurar un Linux o un Firewall dedicado, según el caso.
- La latencia entre diferentes nubes en la misma región es mínima y el ancho de banda es excelente.
- La conectividad entre nubes puede tener cierta complejidad.
- **Cuidado con accesos por Internet a recursos conectados a redes locales.**



¿Donde consigo
información?

¿Donde consigo información?

- SEISMIC: IBM Power Virtual Server Sales Kit https://bit.ly/powervs_saleskit
- IBM Cloud Docs – PowerVS <https://ibm.co/3UrZ8pf>
- IBM PowerVS en Español: <https://t.me/ibmpowervs>
- IBM Communities : PowerVS <https://ibm.co/3UNC7OG>



Gracias

Diego E. KESSELMAN

ESSELWARE Soluciones

dkesselman@esselware.com

Office: +52 (55) 4040-8279

Cell : +52 (55) 6413-9416

